



**** *

22/08/1980 (43 ans)
Nationalité Indienne
Mariée, trois enfants

***** ** *

Hanvec (29460)

*****@*****.***

Ingénieur d'affaires, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

mars 2008 / aujourd'hui **Ingénieure Commerciale Internationale**

Trace Software International, Saint Romain de Colbosc, France

Rôles : Action Commerciale à l'international pays anglophones (Vente directe B2B) ; faire de la prospection, du suivi téléphonique/courriel, envoyer des offres, négociation, conclure des ventes.

Vente en mode projet - Chef de projet - Design Spark Electrical.

Action Marketing : création/traduction des outils commerciaux/marketing, participation/organisation de salons internationaux.

Action Négociation de partenariats : Vente indirecte B2B, négoce des termes de contrats, affiner les contrats, faire le suivi des contrats, former nos partenaires et leur aider à promouvoir nos logiciels.

Action Technique : Faire des démonstrations de logiciels CAO électrique, participer dans le processus d'assurance qualité.

Action Service clients: Communiquer les questions techniques des clients au support, aider à la création de supports de cours, faire des formations en ligne et chez les clients.

oct. 2007 / févr. 2020 **Collaboratrice d'export vers l'Inde - Bourse**

Trace Software, Saint Romain de Colbosc, France

BOURSIÈRE - MISSION ÉCONOMIQUE - CONVENTION TRIPARTITE - BUSINESS FRANCE - ESC RENNES et GROUPE TRACE

Rôles : Étude de marché - Inde, dans le secteur de logiciels de schémas électriques, la veille - rapport qui a aidé à l'internalisation du PME , la téléprospection des clients et partenaires potentiels, les téléventes B2B.

juin 2006 / déc. 2006 **Stage**

ARVAL (Une société de BNP Paribas), Rueil Malmaison, France

Rôle: Etude de marché - Inde dans le secteur de la location longue durée des voitures d'entreprises, la veille, et l'analyse du contrat d'un concurrent, la rédaction de l'étude, la présentation de l'étude aux directeurs, préparation d'arguments de ventes.

déc. 2004 / mai 2005 **Coordinatrice- Ressources Humaines**

JSIT Solutions Pvt. Ltd., Bangalore, Inde

relations clients, planification et animation des événements d'entretiens.

mai 2003 / oct. 2003 **Conseillère Client**

ICICI One Source, Bangalore, Inde

contrats d'assurance de véhicules particuliers. Suivi des demandes de clients selon leurs appels et téléventes indirectes B2C.

DIPLOMES ET FORMATIONS

/ sept. 2007

Mastère Spécialisé en Négociation Internationale (Niveau Bac + 5) - BAC+4

sept. 1998 / févr. 2003 **Diplôme d'ingénieur (Niveau Bac + 4) - ELECTROTECHNIQUE** - BAC+4
Manipal Institute of Technology, Manipal, Inde (MAHE)

COMPETENCES

Spark, assurance qualité, C, C++, Microsoft Office, Matlab, SolidWorks, SolidWorks Electrical, Elec calc, Archelios PRO, Archelios Calc

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais	Bilingue
Espagnol	Elémentaire
Français	Bilingue

CENTRES D'INTERETS

Natation, Randonnée, Danse - Indienne et Bretonne, Tricot, SKOL DIWAN - BENEVOLAT