

****** ***** 30/04/1989 (35 ans) Permis B

Bois-d'Arcy (78390)

* **** ***** *****

Chef de Projet - Business Manager, Confirmé

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

sept. 2022 / mars 2024 Chef de Projet - Business Manager

Reesk Consulting Paris, Île-de-France, France

- · Planification, coordination et suivi du projet, avec respect des échéanciers et gestion des risques.
- \cdot Coordination efficace des équipes et communication avec les parties prenantes internes et

externes.

- · Élaboration, gestion et optimisation du budget du projet.
- · Rédaction des spécifications techniques et fonctionnelles.
- · Test/validation du fonctionnement du CRM, des sites et applications.
- · Assurer le développement de l'activité.
- · Assurer la fidélisation des clients en dynamisant les comptes.
- · Prospecter les nouveaux comptes (donneurs d'ordres) et réalisez un suivi.
- · Démonstration et présentation des offres pour les clients.
- · Animer le réseau des partenaires (ESN).
- · Faire de la synergie commerciale avec l'ensemble des filiales du groupe.
- Gestion du processus de recrutement et de répondre au besoin des clients jusqu'à la signature

du contrat.

- · Gérer le équipes des consultants et du suivi des missions réalisées.
- · Effectuer des enquêtes qualité après chaque mission.

févr. 2018 / oct. 2021

Chef de Projet Mobile

GeometrySoft Taza, Maroc

 \cdot Analyse du produit : Élaboration d'analyses quantitatives qualitatives des produits en tenant

compte des jeux de la concurrence et assurer la veille technologique.

- · Stratégie produite : définition de la stratégie produite et développement une feuille de route
- · Considérations de conception de jeu (économie du jeu, équilibrage du jeu, analyse du puits, etc.)
- · Rédaction des devis et contrôle de la partie financière .
- \cdot Communication : communiquer avec les studios externes afin d'entamer des collaborations.
- \cdot Brainstorming et proposition de nouvelles idées de concepts pour les prototypes de jeux .
- \cdot Administrer le développement, maintenance et production au quotidien ainsi que la mise en

place, lancement et arrêt des tests.

oct. 2015 / juil. 2017

Conseiller Multimédia

TOTALCALL Casablanca, Maroc

· Prospection et développement du chiffre d'affaire, Participation au développement des activités

;

· Assistance technique et fidélisation des clients en s'inscrivant dans une démarche d'amélioration

basée sur la satisfaction client

févr. 2015 / juil. 2015

Stage de fin d'étude

Office National des Chemins de Fer (ONCF) Casablanca, Maroc

 \cdot Participation au déploiement du projet des distributeurs automatiques et leurs rôles d'optimisation des services client

DIPLOMES ET FORMATIONS

févr. 2022 / oct. 2023 MBA International Business Development - BAC+4

ISG - Institut Supérieur de Gestion Paris, France

sept. 2010 / juin 2015 Master en Gestion - Commerce - BAC+4

ESG - Ecole Supérieure de Gestion Casablanca, Maroc

sept. 2008 / juin 2010 Technicien Spécialisé en Informatique de Gestion - BAC+6 et plus

ISIM - Institut Supérieure d'Informatique et de Management TAZA, Maroc

COMPETENCES

Adobe Photoshop, C#, Compétences Informatique, jeux vidéo, Microsoft Office, Unity3D

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais

Professionnel

Français Arabe

CENTRES D'INTERETS

Lecture, Sport, Bricolage, Voyage, Participation aux rencontres multiculturelles