



***** **

Marié

** **

Solliès-Pont (83210)

*****@*****.***

Planificateur de Production, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

- avr. 2015 / mars 2018 Planificateur de Production**
PSA Groupe , Direction de la Supply Chain, Poissy, 78
** Gestion de 5 familles de véhicules, volume total annuel de 1,2 M de véhicules*
** Planification de la production, alimentation des usines, respect des enjeux commerciaux et des objectifs de facturation, optimisation des délais de fabrication et des livraisons clients.*
- nov. 2014 / mars 2015 Chef de Projet Informatique**
PSA Groupe , Direction des Systèmes d'Information, Poissy, 78
** Analyse des points de flux. Utilisation de ECLIPSE (outil de développement JAVA).*
- oct. 2007 / oct. 2014 Pilote Application et Interface Commerce**
PSA Groupe, Supply Chain Gestion des Parcs / Transport , Paris, 75
** Gestion de 2,8 M de véhicules/an produits sur 16 usines*
** Gestion opérationnelle et fonctionnelle de l'application des 12 parcs usines*
** Réduction des coûts parcs avec optimisation des documents édités. (40k€ par usine)*
** Mise en place d'une solution de suivi des délais pour les opérations sur parcs et réduction des temps d'opération : passage de 89% à 96% des véhicules expédiés en 4 jours ouvrés*
** Gestion des systèmes de distribution pour la Maitrise d'ouvrage (MOA), gestion des livraisons informatiques et des besoins utilisateurs, maintien de la qualité des référentiels, développement d'outils (VBa, VBe, php).*
** Rédaction du cahier des charges pour une refonte du logiciel de gestion des parcs, recette de l'application, formation des utilisateurs et déploiement sur les 12 sites.*
** Refonte des systèmes commerces.*
** Approvisionnement des carnets de bord, constitution des lots de bord, édition des feuilles de flux aval*
** Audits qualité parc, chargement au fer et process*
- sept. 2003 / sept. 2007 Pilote Flux Logistique**
PSA Groupe, Pièces et Services , Cergy, 95
** Gestion de 300 références de pièces pour 13 M€ de CA annuel, économie Groupe : 10 M€*
** Approvisionnement des pièces à fortes évolutions technologiques, référencement des pièces, calcul de lots économiques, prévisions de ventes et de stocks, mise en place des stocks de sécurité et de leur suivi (SAP).*
- janv. 2001 / août 2003 Promoteur Des Ventas**
Peugeot, PAC Promotion , Nancy, 54
** CA de 15 M€. Régions : Alsace, Lorraine, Franche-Comté*
** Promotion des ventes pièces et services produits pour professionnels.*
** Prospection, formation commerciale, formation technique, suivi des stocks, gestion des fournisseurs.*
** Gestion de 300 références de produits pour professionnels, 30 concessions, 700 agents, 300 mécaniciens réparateurs automobiles.*

févr. 2000 / déc. 2000

Technico-commercial

R & B Propreté, Lyon, 69

* CA apporté : 300 k€ sur l'année - CA en gestion : 1,5 M€

* Chargé de clientèle, prospection, opérateur travaux spéciaux, commercial.

* Clients en gestion : Buffalo Grill, Promod, France Telecom Mobile Service

* Marchés obtenus : Norauto, Flunch, Porte sur Garonne

juil. 1999 / janv. 2000

Hôte d'accueil en restaurant

Pizza Paï, Avignon, 84

Mise en place de la salle de restauration, accueil client, prise de commandes et service.

DIPLOMES ET FORMATIONS

/ juin 1997

BTS HPE (Hygiène Propreté et Environnement) - BAC+2

René Char , Avignon

/ juin 1997

BAC STLC (Sciences et Techniques de Laboratoire en Chimie option Chimie De Laboratoire Et De Procédés Industriels) - BAC

René Char, Avignon

COMPETENCES

ECLIPSE, JAVA, Interface, VBe, php, SAP, SAP module MM, Business Object/BW, SQL, VBA, Excel, Access

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais

Elémentaire

Italien

Académique

Français

CENTRES D'INTERETS

Mes 7 chats et mon chien, course à pied