

# Planificateur de Production, Sénior

#### **EXPERIENCES PROFESSIONNELLES**

#### avr. 2015 / mars 2018 Planificateur de Production

PSA Groupe, Direction de la Supply Chain, Poissy, 78

- \* Gestion de 5 familles de véhicules, volume total annuel de 1,2 M de véhicules
- \* Planification de la production, alimentation des usines, respect des enjeux commerciaux et

des objectifs de facturation, optimisation des délais de fabrication et des livraisons clients.

#### 

PSA Groupe, Direction des Systèmes d'Information, Poissy, 78

\* Analyse des points de flux. Utilisation de ECLIPSE (outil de développement JAVA).

# oct. 2007 / oct. 2014 Pilote Application et Interface Commerce

PSA Groupe, Supply Chain Gestion des Parcs / Transport , Paris, 75

- \* Gestion de 2,8 M de véhicules/an produits sur 16 usines
- \* Gestion opérationnelle et fonctionnelle de l'application des 12 parcs usines
- \* Réduction des coûts parcs avec optimisation des documents édités. (40k€ par usine)
- \* Mise en place d'une solution de suivi des délais pour les opérations sur parcs et réduction

des temps d'opération : passage de 89% à 96% des véhicules expédiés en 4 jours ouvrés

\* Gestion des systèmes de distribution pour la Maitrise d'ouvrage (MOA), gestion des livraisons

informatiques et des besoins utilisateurs, maintien de la qualité des référentiels, développement d'outils (VBa, VBe, php).

\* Rédaction du cahier des charges pour une refonte du logiciel de gestion des parcs, recette

de l'application, formation des utilisateurs et déploiement sur les 12 sites.

- \* Refonte des systèmes commerces.
- \* Approvisionnement des carnets de bord, constitution des lots de bord, édition des feuilles

de flux aval

\* Audits qualité parc, chargement au fer et process

### sept. 2003 / sept. 2007 Pilote Flux Logistique

PSA Groupe, Pièces et Services, Cergy, 95

- \* Gestion de 300 références de pièces pour 13 M€ de CA annuel, économie Groupe : 10 M€
- \* Approvisionnement des pièces à fortes évolutions technologiques, référencement des

pièces, calcul de lots économiques, prévisions de ventes et de stocks, mise en place des

stocks de sécurité et de leur suivi (SAP).

#### janv. 2001 / août 2003 Promoteur Des Ventes

Peugeot, PAC Promotion, Nancy, 54

- \* CA de 15 M€. Régions : Alsace, Lorraine, Franche-Comté
- \* Promotion des ventes pièces et services produits pour professionnels.
- \* Prospection, formation commerciale, formation technique, suivi des stocks, gestion des

fournisseurs.

\* Gestion de 300 références de produits pour professionnels, 30 concessions, 700 agents, 300

mécaniciens réparateurs automobiles.

févr. 2000 / déc. 2000 Technico-commercial

R & B Propreté, Lyon, 69

\* CA apporté : 300 k€ sur l'année - CA en gestion : 1,5 M€

\* Chargé de clientèle, prospection, opérateur travaux spéciaux, commercial. \* Clients en gestion : Buffalo Grill, Promod, France Telecom Mobile Service

\* Marchés obtenus : Norauto, Flunch, Porte sur Garonne

juil. 1999 / janv. 2000 Hôte d'accueil en restaurant

Pizza Paï, Avignon, 84

Mise en place de la salle de restauration, accueil client, prise de commandes et

service.

# **DIPLOMES ET FORMATIONS**

/ juin 1997 BTS HPE (Hygiène Propreté et Environnement) - BAC+2

René Char, Avignon

/ juin 1997 BAC STLC (Sciences et Techniques de Laboratoire en Chimie option

Chimie De Laboratoire Et De Procédés Industriels) - BAC

René Char, Avignon

#### **COMPETENCES**

ECLIPSE, JAVA, Interface, VBe, php, SAP, SAP module MM, Business Object/BW, SQL, VBA, Excel, Access

## **COMPETENCES LINGUISTIQUES**

**Anglais** Elémentaire **Italien** Académique

**Français** 

#### **CENTRES D'INTERETS**

Mes 7 chats et mon chien, course à pied