



\*\*\*\*\* \*

12/03/1970 (54 ans)  
Nationalité Française  
En concubinage, deux enfants  
Permis B

\*\* \*\*

Porticcio

\*\*\*\*\*

\*\*\*\*\*@\*\*\*\*\*

## Responsable de zone France et export; Industrie - Marine - Energie, Sénior

### EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

- juin 2021 / aujourd'hui**     **Responsable commercial France & Export**  
Illig France  
*Ventes de machines de thermoformage sur France et Afrique du Nord.*
- nov. 2020 / mai 2020**     **Responsable zone France et Export**  
Jurafiltration  
*Sur les zones : France, Italie, Afrique du Nord et Afrique d'en l'Ouest : Animation et création du réseau d'agent, prospection, négociations*
- mai 2014 / mars 2018**     **RESPONSABLE COMMERCIAL FRANCE ET EXPORT**  
ANGLO BELGIAN CORPORATION  
*Responsable commercial pour la vente de moteur diesel semi rapide, pour la France, l'Italie et l'Afrique du Nord, du Maroc à l'Egypte.*
- sept. 2011 / mai 2013**     **RESPONSABLE COMMERCIAL EXPORT**  
MOTEURS BAUDOUIN  
*Responsable commercial export sur la zone Europe du nord.  
UK, Irlande, Pologne, Scandinavie*
- janv. 2011 / déc. 2013**     **Responsable de zone; Fabricant de moteurs diesel**  
CUMMINS a Ramsgate Kent, UK  
*\* Création ex-Nihilo d'un réseau de distributeur.  
\* Animation réseau.  
\* Prospection client, essentiellement type chantiers et architectes navals.  
\* Etude technique, négociations, suivi des commandes*  
  
*Cummins Power Generation (Fabricant de moteurs diesel, Assembler en groupes électrogènes, 2ème*
- janv. 2008 / janv. 2011**     **Business developement manager**  
SDMO  
*\* Engagement annuel, chiffre d'affaires, marge  
\* Analyse des parts de marché et de la concurrence  
\* Animation du réseau de distributeur, expertise technique.  
\* Visites de prospection, salons.*
- janv. 2005 / déc. 2008**     **Responsable produit**  
(ET)  
*\* Lancement d'une nouvelle gamme de produit adaptée au marché de la location  
\* Analyse du marché mondial et de la concurrence, en termes commerciaux et techniques.  
\* Mise en place des objectifs commerciaux par zone.  
\* Etablissement et suivi d'un plan marketing (salons, meeting agents, mise en place d'un stock dédié, documentations, définition des spécifications du produit, identification et visite des clients clés).  
\* Responsabilité matricielle de cette gamme en relation avec l'ensemble des responsables de zone export.*

**janv. 2002 / janv. 2008    Responsable grands comptes export**  
\* Prospection et suivi des clients clés export. ( Telecom , ONG, loueurs TP en Europe, USA et Afrique du Sud).  
\* Négociations commerciales et établissement de contrats cadres et contrats d'affaires spécifiques.  
\* Mise en place et suivi des différentes procédures, contractuelles ou non, afin d'organiser les relations des différents services internes avec ces clients clés : Pièces, services, suivi performance qualité et délai, suivi du stock, logistique, amélioration des produits, suivi financier.  
\* Action transversale aux responsables de zone

**janv. 1997 / déc. 2002    Responsable de zone Export**  
\* Mise en place du réseau de distributeurs :  
\* Recherche de contacts, visites, établissement de contrats de distribution.  
\* Analyse des parts de marché et de la concurrence :  
\* Animation du réseau de distributeur :  
\* - Formation aux produits.  
\* - Définitions des conditions commerciales et financières.  
\* - Organisation de séminaires.  
\* Encadrement d'une équipe technico-commerciale « projet » chargée de l'établissement d'offres spécifiques, et d'une assistante commerciale.  
\* Responsabilité transversale vis à vis des différents services dédiés à la zone : pièces, assistance technique, logistique, administratif et financier.

**janv. 1995 / janv. 1997    Responsable projet**  
\* Analyse technique des cahiers des charges, établissement des chiffrages et des offres, formation technico-commerciale du réseau de distributeur.

## DIPLOMES ET FORMATIONS

---

**sept. 1988 / juin 1993    Diplômé de l'Ecole Nationale d'Ingénieurs de - BAC+5**  
l'Ecole Nationale d'Ingénieurs de; Tarbes

**/ juin 1993    Projet de fin d'études à l'université de Strathclyde**  
Glasgow, Ecosse

**/ juin 1992    Stage; Composites Aeronautique**

**/ juin 1991    l'usine Porsche à Zuffenhausen, Stuttgart -Allemagne**

## COMPETENCES LINGUISTIQUES

---

|                 |             |
|-----------------|-------------|
| <b>Anglais</b>  | Bilingue    |
| <b>Espagnol</b> | Elémentaire |
| <b>Allemand</b> | Bilingue    |
| <b>Français</b> | Courant     |

## CENTRES D'INTERETS

---

Voyages, musique