



***** *****

02/10/1970 (53 ans)
Nationalité Française
célibataire
Permis Mer/Certificat Matelot Pont

** *** ** ****

Argentan (61200)
***** - *****
*****@*****.***

Chargé d'Affaire/Yachts Broker/Marin de la Marine Marchande, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

- janv. 2017 / mars 2017** **Obtention CIN/CMP**
Lycée Maritime Cherbourg
- août 2016 / oct. 2019** **Délégué Grands Comptes**
WÜRTH
WURTH INTERNATIONAL
Key Account Manager National Maritime
Missions : Rattaché à l'Allemagne, mise en place des stratégies de Ventes pour les grands comptes maritime France dans le domaine de l'outillage et l'équipement industriel, suivie et orientation des équipes vendeurs terrains sur le plan national.
- déc. 2014 / déc. 2016** **Responsable de Magasin**
Accastillage Diffusion 50 MANCHE
Développement du magasin, vente accastillage , réparation
Organiser, Animer les ventes de l'équipe commerciale
Définition et choix produits
Gestion clientèle étrangère, Anglaise, Allemande, Hollandaise...
- août 2013 / nov. 2013** Convoyage Iles des Açores
Vente DS45 Jeanneau
Convoyage avec le propriétaire, Barcelone, Palma, Valence, Roquetas de Mar, Lisbonne, Ponta Delgada
- janv. 2013 / déc. 2014** **Responsable de Site**
Châteaudun Reprographie 75 Paris
Développement clientèle grands comptes (Sony Music, Galerie La Fayette..)
Organiser, Animer et répartir les travaux sur l'équipe de 4 personnes
Facturation, suivi de la qualité
- janv. 2012 / déc. 2013** **Responsable Commercial**
MEDIACO -Yachts 83 St TROPEZ
Créer et développer un réseau de revendeurs France & Import/Export
Organiser les essais en mer, les salons nautiques,
Vente bateau Neuf Sessa Marine, Aldahen, Med 45 & 48,
Gestion service après vente
Convoyage, livraison des bateaux, transfert de compétences
- janv. 2011 / janv. 2012** SOLEIL LEVANT
Vente de bateaux neufs & d'occasion - Sessa Marine
Mettre en place les outils informatiques de gestion & de suivi
Mettre en œuvre les plans de financement et d'assurance avec les clients
Recevoir, préparer, essayer, livrer les navires , assister & suivre les clients
Organiser salons & événementiel nautique
- janv. 2007 / déc. 2010** HD Marine 83 St Raphael Yachts Broker
Vente de bateaux neufs & d'occasion - Moteurs & voiliers de marque Jeanneau
Gérer & suivre les bateaux, les places de port, les clients
Réaliser des contrats et des plans de financement
Essai & assistance en mer

Autres Expériences

janv. 2002 / janv. 2007 **Ingénieur Commercial**
APX Computer 69 Lyon
Vente de solutions informatiques IBM & HP
Intégration des systèmes de Stockage sécurisés

janv. 1996 / janv. 2002 **Ingénieur commercial Grands Comptes**
TMM 94 Rungis
Vente clients/serveur BULL -
Système complet, sous ensembles, réseaux et Telecom

janv. 1994 / janv. 1996 **Attaché Commercial**
OCEI 75010 Paris
Vente équipements de Télécommunication

DIPLOMES ET FORMATIONS

nov. 2016 / févr. 2017 **Certificat Matelot Pont**
Lycée Maritime Cherbourg Manche

/ juin 1993 **&**
ISTEG Paris

/ **BTS COMMERCE INTERNATIONAL - BAC+2**
Ecole Supérieure de Commerce

COMPETENCES

Navigation voile et moteur
Obtention CMP, Certificat Marin de Pont
Informatique et technologie : maîtrise des outils de navigation, maîtrise gestion et outils de base de données, logiciel de gestion commerciale
Gestion d'équipe

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais Courant
Allemand Bilingue

CENTRES D'INTERETS

Navigation
Régates
Fun Board
Course à pieds (Semi Marathon Bruxelles et Paris)