



***** ** *****

01/01/1970 (54 ans)
marié, 2 enfants
Permis A, B, Mer

* ** *****

Toulon (83000)

*****@*****.**

Consultant Nautisme, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

janv. 2009 /

Consultant Nautisme

Statut auto-entrepreneur) - Toulon

* Missions ponctuelles de conseil, assistance et développement commercial auprès de sociétés et associations professionnelles (Riviera Yachting Network) évoluant ou désirant évoluer sur le marché de la grande plaisance

janv. 2009 /

Laurent CHARLIER de CHILY 9 Bd Miramar Mob : 06 78

mai 2007 / juin 2009

Responsable Marketing et Développement

H2X , fusion H20/iXyard

* Développement de l'activité Réparation/refit (+de 300 navires de 24 à 70m démarchés, augmentation significative des devis/cdes et BDD prospects)

* Marketing du M/Cat Bradley(2x MAN 1300HP, Hamilton HM 571), valeur 8M€

* Développement et animation du réseau (Brokers, Architectes, capitaines, RYNetwork, Armateurs, Chantiers navals, Pôle Mer, Gepy, PYA, FIN, MYBA...) - Augmentation de la visibilité du chantier et de partenariats

* Relations presse (Organisation d'événements, rédaction de Communiqués, plan média, BDD de + de 150 contacts)

* Organisation et participation aux salons (MYS, America's Cup Valencia, Cannes, Düsseldorf, Dubaï, Maritima..)

* Mise en place des outils de communication internes et externes (Site internet, Docs chantier, Vidéos corporate et produits, newsletter..)

sept. 2005 /

Responsable Marketing et Ventes

iXyard

Avr 2007 transformation et maintenance de bateaux professionnels, de servitude et du

commerce appartenant au Holding iXBlue) - 20 personnes - La Ciotat

Création du département Commercial et Marketing

* MCO du R/V iXplorer (navire hydro. de 37m) - Armateur : iXSurvey

* Transformation totale du R/V John Lethbridge (77m), à l'origine un bateau de pêche, en un navire hydro. destiné à la recherche d'épaves par très grand fond

- Révision moteurs/propulsion - Inspection générale Lloyd's - Armateur : Comex Deep Sea Salvage

* Intégration d'un système de positionnement acoustique à bord du R/V

Gelenzhik (107m) - Armateur : Yuzhmorgeo (« Ifremer » russe)

* Représentant du groupe iXBlue sur la Ciotat (iXyard, H2O, iXSurvey,), lorsque cela s'avérait nécessaire (accueil de visiteurs, d'institutionnels, organisation d'événements marketing concernant toutes les entités du groupe, représentation dans des organismes et associations, veille commerciale...)

janv. 2004 /

projet commercial

Village Entreprises SARL (Génie logiciel)

Mission d'accompagnement au lancement d'un

* Mise en œuvre du plan Marketing et commercial et développement de nouveaux clients. Elaboration de partenariats commerciaux et techniques

janv. 2000 / oct. 2003

Directeur Adjoint Développement des Ventes et Marketing; Export; Responsable du Grand Compte

NetTest SAS

Organisation d'un département commercial en pleine croissance

* Encadrement d'une équipe d'ITC et Managers de zone Export (10 personnes)

* Responsable du Grand Compte Alcatel (20M€ de CA en 2001)

* Mise en place de la politique et du process Qualité au sein du département -
Certification ISO9000 obtenue en décembre 2000
* Mise en place ERP (Symix) et CRM(Onyx)

sept. 1995 / déc. 1999 Responsable des Ventes Europe
Photonetics S.A
Développement et structuration du réseau de vente à l'export (Europe)
* *Augmentation des ventes de 2,5MF à 75 MF sur 4 ans*
* *Mise en place et animation du réseau de distribution Européen (UK, DK, Fin, S, N, NL, B, Italie, Israël, E, D)*

/

Management de forces de vente commerciale internationale
Laurent CHARLIER de CHILY
40 ans, marié, 2 enfants
* *5 années d'expérience dans l'industrie navale*
* *Marketing stratégique et opérationnel*
* *Management de forces de vente et animation de réseaux*
* *Prospection, vente et fidélisation de clientèle*
* *Formation scientifique (Bac+5), Management, Finance*
* *Anglais Courant*
* *13 années d'expérience commerciale internationale (EMEA, APAC, Amérique)*

DIPLOMES ET FORMATIONS

/ juin 2004 **Certificat d'Innovation Technologique**
ESIM

/ juin 2003 **Formation continue MANAGEMENT et FINANCE**
Cegos Dirigeants-Paris

sept. 1992 / juin 1993 **D.E.A. d'Automatique et d'Informatique - BAC+3**
Aix-Marseille III - Université Toulon

sept. 1990 / juin 1992 **M.S.T. Télécom - BAC+4**
Université Toulon

sept. 1988 / juin 1990 **DEUG A Maths, Physique, Chimie - BAC+2**
Université Toulon

COMPETENCES

1300HP, Hamilton HM 571, Armateurs, Gepy, PYA, V, iXSurvey, ERP, Symix, CRM, Onyx, Bac+5, Microsoft, Intranet, Internet, BDD Share Point

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais	Courant
Allemand	Elémentaire
Italien	Elémentaire

CENTRES D'INTERETS

Nautisme (Moteur et voile), Golf, Tennis