



01/01/1985 (39 ans)
Permis B

** *** **

Lorient (56100)

*.*****@*****.*

Commercial B TO B, Confirmé

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

janv. 2017 / aujourd'hui **Responsable Commercial**

Concarneau

Participation à la création de la stratégie de diversification :

Objectif de transformation en cellule d'accompagnement RH pour le secteur maritime

- En charge de la relation client

- Responsable du suivi des projets spécifiques

- Mise en place d'outils de marketing direct

- Responsable de la conception du cahier des charges et de l'analyse de la demande

mars 2015 /

Chef de secteur stagiaire; Quimper

CASTORAMA

Management ; Analyse et pilotage d'activité ; Gestion fournisseur ; Gestion de stock

janv. 2007 / déc. 2013

Responsable commercial rattaché au gérant

TOP MARINE - Deauville

Concessionnaire Bénéteau- Effectif 7 personnes- CA 1,8M€

Réalisation de 33% du CA; Participation aux salons; Planification et livraison client final;

Prospection; Animation de réseaux; Vente de financement; Suivi comptable et administratif;

Gestion fournisseurs; Création et gestion d'outils de management et de suivi; Etude d'implantation commerciale

janv. 2007 /

Vendeur Magasin et

KERVILOR VANEK - La Trinité

janv. 2007 /

Vendeur Magasin - SERVICE

PLAISANCE - Brest

janv. 2006 /

Technicien - CHANTIER

NAUTIQUE DE LA COMBE - Locmiquelic

DIPLOMES ET FORMATIONS

sept. 2013 / juin 2014

BAC +4 - BAC+4

AUDENCIA Nantes-Responsable de Centre de Profit

/ juin 2010

DEMOS-Formation Bénéteau : Excellence dans la relation client

/ juin 2008

DEMOS-Formation; Technique de vente

Bénéteau

sept. 2005 / juin 2007

Institut Nautique de Bretagne - Technico-commercial BAC + 2 - BAC+2

Institut Nautique de Bretagne

sept. 2004 / juin 2005

Agent de maintenance Eq BAC - BAC

Institut Nautique de Bretagne

COMPETENCES

Management, Gestion ,Vente

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Français

Courant

CENTRES D'INTERETS

Nautisme, Maritime, Course à pieds, Tennis, Natation, Vtt, Voyages