



***** *****

Lyon (69000)

*****@*****.***

DIRECTION GÉNÉRALE, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

juin 2019 / nov. 2022

Country Manager

BDP International PARIS

produits et allocation de ressources pour servir la stratégie, création du CODIR, mise en place de l'équipe Customer Service, création du service douane (11 déclarants), conduite du changement (digitalisation...). Changement de l'organisation, mise en place des process de production. Management/Leadership d'une équipe de 95 employés(es) dont 7 cadres expérimentés(es), croissance de l'Ebit de 18%. Développement entretien du portefeuille client.

janv. 2009 /

TLF Overseas

TLF élu et réélu à trois reprises Président de la commission maritime jusqu'en 2018. Toujours membre actif du Conseil d'Administration

sept. 2002 / mars 2019

Directeur Général

DIMOTRANS Group LYON

DG (actionnaire) de l'activité Overseas et douane du groupe. création de filiales en Chine (1 croissance externe à HKG et création de 4 bureaux en Chine), développement de produits, développement du réseau international (AMN, AML, MEA), croissance externe sur l'activité Overseas (4 opérations M&A France et étranger). Forte croissance du CA multiplié par 17 en 15 ans.

janv. 1997 / août 2002

Trade Lane Manager

LEP GEOLOGISTICS LYON

Réorganisation de l'agence de Lyon. Organisation, management, animation de la production (Air, Mer, Douane) d'une équipe de 25 employés(es). Responsable du développement commercial de l'axe USA/CANADA. Création de nouveaux services (notamment aérien export, consolidation des flux sur le Hub de CDG, négociation compagnies aériennes

janv. 1992 / déc. 1996

Responsable Commercial

TRACE / SEATRACE / AIRTRACE LYON Innovation NVOCC

commercial, décision stratégique, management de transition suite à l'acquisition par FRITZ CNY, Création de lignes de groupage maritime (USA, ASIE). Co-crédation de la première agence internationale de l'entreprise à Singapour. Négociation compagnie maritime et aérienne

janv. 1990 / déc. 1991

Directeur D'Agence

MORY SAGATRANS OVERSEAS GRENOBLE

Gestion du compte de résultat, management opérationnel et fonctionnel de l'équipe, Développement commercial (croissance de la marge de 120%, interlocuteur dédié des clients les plus importants de l'agence

Exploitation, Commercial

06-1986 - 12-1989 SLMN / LYSEO LYON

DIPLOMES ET FORMATIONS

- sept. 2008 / déc. 2009** **CPA; EM LYON / Stratégie d'entreprise, formation dédiée aux cadres dirigeants d'entreprise en fonction** - BAC+6 et plus
EM BUSINESS SCHOOL LYON
- sept. 1985 / juin 1986** **Formation Transport Et Logistique; Ecole de formation dédiée aux métiers du transport international, de la douane et de la logistique**
ISTELLI / AFTRAL

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais
Français