



30/08/1994 (29 ans)
Nationalité Français
CELIBATAIRE
Permis B

*** ** **

Hyères (83400)

*****@*****.***

Responsable Achats, Confirmé

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

janv. 2022 / aujourd'hui **Responsable achats adjoint**

GOUIRAN BEAUTE

o Management d'équipe : veille au bon développement qualitatif et quantitatif du service achat (outils / process / pilotage projet / communication) – Interaction avec le service marketing

o Négociation de contrats cadres fournisseurs français, européens et internationaux (Amérique / Asie) > TARGET / RFA / RFT / COOP. Gestion des grands comptes.

o Développement d'outils d'analyses (valeur de stock / coût de revient / coût d'import / marge / Analyse de l'opportunité d'achat et de paiement selon le taux du dollar et de l'euro).

o Mise en place de plan d'achat / Prévisionnel : Négociation annuelle des matières ou produits

o Pilotage et reporting achats : Analyse et suivi du montant des commandes et des négociations.

o Analyse de la valeur de stock par fournisseur : ajustement des commandes, contrôle facture

o Gestion des reliquats et litiges fournisseurs : Retard de livraison / Produits défectueux (cahier des charges strict)

o Sourcing : Recherche et mise en concurrence des fournisseurs européens et étrangers

o Envoi d'appel d'offre et ordre de transport pour les compagnies maritimes et routières (ouverture à la concurrence).

o Gestion et pilotage des moyens de transport - import transitaire international (comparaison des devis / suivi des dossiers en cours / suivi des paiements fournisseurs et transporteurs / dédouanement / gestion des incoterms (FOB et EXWORKS) et des moyens de transports : bateau, avion, camion ou train / groupage de commandes dans conteneurs > économies).

janv. 2020 / déc. 2022 **Acheteur**

GOUIRAN BEAUTE

o Négociation de contrats cadres fournisseurs français, européens et internationaux (Amérique / Asie) > TARGET / RFA / RFT / COOP. Gestion des grands comptes.

o Développement d'outils d'analyses (valeur de stock / coût de revient / coût d'import / marge / Analyse de l'opportunité d'achat et de paiement selon le taux du dollar et de l'euro).

o Mise en place de plan d'achat / Prévisionnel : Négociation annuelle des matières ou produits

o Pilotage et reporting achats : Analyse et suivi du montant des commandes et des négociations.

o Analyse de la valeur de stock par fournisseur : ajustement des commandes, contrôle facture

o Gestion des reliquats et litiges fournisseurs : Retard de livraison / Produits défectueux (cahier des charges strict)

o Sourcing : Recherche et mise en concurrence des fournisseurs européens et étrangers

o Envoi d'appel d'offre et ordre de transport pour les compagnies maritimes et routières (ouverture à la concurrence).

o Gestion et pilotage des moyens de transport - import transitaire international (comparaison des devis / suivi des dossiers en cours / suivi des paiements fournisseurs et transporteurs / dédouanement / gestion des incoterms (FOB et EXWORKS) et des moyens de transports : bateau, avion, camion ou train / groupage de commandes dans conteneurs, pilotage via un TMS > économies).

sept. 2018 / déc. 2018 **Responsable Achats**

Tissus Price - Cuers (83)

o Management d'équipe – Transmission d'informations produits au service marketing
o Gestion de dossier import international (Asie) > incoterms (ex-works et FOB), documents douane, transport maritime, ferroviaire, avion
o Développement de stratégie d'achat
o Réapprovisionnement de marchandises / Suivi de commandes / factures
o Sourcing / Evaluation des fournisseurs et sous-traitants
o Gestion de dossier import international
o Gestion des litiges fournisseurs - Rédaction interne de cahiers des charges
o Négociation des conditions des contrats et tarifs

janv. 2016 / déc. 2018

Acheteur

Tissus Price - Cuers (83)

o Gestion des budgets achats / portefeuille fournisseurs nationaux et internationaux
o Développement de stratégie d'achat
o Réapprovisionnement de marchandises / Suivi de commandes / factures
o Sourcing / Evaluation des fournisseurs et sous-traitants
o Gestion de dossier import international (Asie) > incoterms (ex-works et FOB), documents douane, transport maritime, ferroviaire, avion
o Gestion des litiges fournisseurs - Rédaction interne de cahiers des charges
o Négociation des conditions des contrats et tarifs

janv. 2015 / janv. 2016

Web Marketeur

Tissus Price - Cuers (83)

o Réalisation de veille concurrentielle et élaboration de stratégie de marketing digital
o Amélioration et entretien du positionnement d'un site web (référencement)
o Montage et entretien d'un site web CMS, mise en vente d'articles sur site internet
o Direction de projet (vente en gros de textile)
o Assister les collaborateurs sur le plan commercial et technique produit

janv. 2013 / déc. 2015

Commercial

Agicom - Nice (06)

o Agrandissement portefeuille client – Prospection client (terrain et phoning)
o Développement du relationnel et fidélisation clientèle
o Réalisation et mise en place de newsletters
o Participation à des salons et organisation des rendez-vous commerciaux

DIPLOMES ET FORMATIONS

/ sept. 2019

Certificat linguistique - English Business Course B2 The English Studio

Londres - Angleterre

/ janv. 2019

2019Formation Anglais Professionnel

British American Institute - Aix-en-Provence (13)

/ juin 2018

Master Dirigeant Manager Opérationnel - Alternance - BAC+4

Formavar Business School - La Valette (83)

/ juin 2016

Licence E-Commerce et Marketing Numérique - Alternance - BAC+3

IUT - La Garde (83)

/ juin 2015

BTS Négociation et Relation Client - BAC+2

Lycée du Parc Impérial - Nice (06)

/ juin 2013

Baccalauréat STG Mercatique - BAC

Lycée du Coudon - La Garde (83)

COMPETENCES

Pack office, Word, PP, Excel, Paint, Outlook, CMS

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais

Espagnol

Français

CENTRES D'INTERETS

SPORTS / TRADING / VOYAGES