



**** *

Permis B

**** * *

Aix-en-Provence (13080)

****,******@*****,**

Business Manager, Confirmé

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

mars 2022 /

Business Manager

PIMAN Consultants, Aix-en-Provence (13)

- * Identification de comptes industriels à potentiel, prospection, conduite des RDV, détection et qualification de besoins en gestion de projets industriels
- * Sourcing de candidats, préqualification téléphonique, conduite du premier entretien, onboarding
- * Proposition de solutions techniques, organisation des réunions de qualification, closing
- et négociation, cross-selling et mise en relation
- * Management transverse d'une équipe de 6 consultants, suivi administratif et HSE
- * Organisation et conduite des points de suivi avec les clients
- * Pilotage de marge
- * Delta de 6 consultants / Marge moyenne 21% au K2 / Ouverture de 3 comptes

oct. 2021 / févr. 2022

Responsable d'Activité Sud-Est

Healthcare - GO Concept, Aix-en-Provence (13)

- 02/2022 * Elaboration de la stratégie commerciale, de la stratégie de recrutement, de plans de
- compte, cartographie de besoins sur la région PACA
- * Sourcing de profils Ingénieurs, Docteurs, Pharmaciens (Dispositifs Médicaux, Biotechnologies, Pharmaceutiques, Industries), qualification téléphonique, conduite d'entretiens 1er et 2ème niveau en vue de recrutement CDI sur profil / projet
- * Ciblage de comptes, sourcing de contacts, prospection, conduite de RDV, détection & qualification de besoins
- * Management de consultant en intercontrat, définition de plans d'action et suivi
- * 4 recrutements réalisés

janv. 2020 / juin 2021

Ingénieur d'Affaires

Capital Market - DELANE SI, Boulogne-Billancourt (92)

- * Recrutement : Sourcing, conduite d'entretiens en CDI, CDI-C, Contrat Indépendant, conduite de négociation salariale
- * Business :
- * Prospection, Rendez-vous client, détection de besoins ATU / ATG, réponses AO
- * Organisation des réunions de qualification, closing, conduite des négociations
- * Management : Suivi des consultants en mission, gestion des intercontrats
- * Delta de 9 consultants / Marge moyenne 38%

févr. 2019 / déc. 2019

Chargé d'Affaires IT

ARP France / Groupe BECHTLE, Antony (92)

- * Développement et gestion des relations clients, grossistes, constructeurs partenaires
- * Ciblage de compte en vue d'une stratégie d'écrouissage et détection des projets IT
- * Mise en relation avec les différents intermédiaires, chiffrage projet, négociation

sept. 2016 / sept. 2018

Ingénieur d'Affaires Nucléaire

Intercontrôle / FRAMATOME, Chalon-sur-Saône (71)

- 09/2018 * Elaboration des offres techniques et commerciales et chiffrage projets CND
- * Support à l'élaboration technique incluant l'analyse en amont
- * Gestion des problématiques et définition des approches commerciales adaptées
- * Elaboration des supports de suivi commercial (Suivi administratif, KPI, ...)

DIPLOMES ET FORMATIONS

/ juin 2018	BTS Commerce International; Bachelor Marketing - BAC+3
/ juin 2012	& Commerce M2 Ingénierie d'Affaires - BAC+6 et plus Merkure Business School
/	Baccalauréat ES - BAC+6 et plus Aix-en-Provence InternationalKedge Business School, Lycée Jean Moulin, Merkure Business School, Toulon Draguignan Aix-en-Provence

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais
Espagnol
Français
Néerlandais

CENTRES D'INTERETS

Voile, Yachting, Voyages