



***** *****

19/12/1972 (51 ans)
Permis B

** *** ** *****

*.*****@*****.***

Responsable de production, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

- août 2022 / déc. 2022** **Responsable de production**
I2M , Koungou (MAYOTTE)
 - Gestion du personnel (encadrement de 3 salariés)
 - Préparation atelier (calepinage, mise en sécurité, manutention...)
 - Achats et devis fournisseurs
 - Réalisation de plans
 - Gestion des plannings
- juin 2022 / juil. 2022** **Assistant du chef d'agence**
BRINK'S , Mamoudzou (MAYOTTE)
 - Gestion du personnel (encadrement de 20 salariés)
 - Réalisation de plannings
 - Relance clients
 - Gestion administrative (achats, ventes, facturations)
 - Négociation de contrats
- mars 2022 /** UNIMAR, Mamoudzou (MAYOTTE)
Constitution d'un plan de formation entre la société UNIMAR et le Pôle Emploi qui à ce jour n'est toujours pas concrétisé
- nov. 2016 / mars 2022** **Assistant au directeur technique**
ABC Pliage ,Nantes
 - Rédaction des ordres de fabrication (dessin et calcul d'ébauche)
 - Saisie des commandes
 - Réalisation des devis
 - Renseignement technique auprès d'une clientèle particulière et professionnelle
 - Commande fournisseur
 - Accueil des clients pour les réceptions marchandises
 - Chargement et déchargement des marchandises
- mai 2015 / nov. 2016** **Responsable de dépôt**
ORIGA-METAL, Rezé
 - Gestion des relations ateliers / administratifs
 - Gestion des plannings
 - Gestion du personnel (encadrement d'une équipe de 22 personnes)
 - Cisailleur, plieur, magasinier
- sept. 2014 / mai 2015** **Technico-commercial-chef de dépôt**
LAUDE, Saint Herblain
 - Ouverture de compte (15)
 - Conseils techniques et prise de cote auprès d'une clientèle professionnelle et particulière
 - Réalisation de devis techniques, planning
 - Relance clients
 - Gestion administrative (achats, vente, validation de factures)
 - Prise de cote sur chantier
- déc. 2013 / sept. 2014** Arcelor Mittal

- sept. 2013 / déc. 2013** **Directeur Commercial**
 FABEST, Montataire
 - Gestion de 4 commerciaux
 - Réalisation de devis techniques
 - Négociation de contrats
 - Relance clients
- juil. 2011 / sept. 2013** **Technico-Commercial, Chef d'Agence**
 FABEST, Sainte-Luce-Sur-Loire
 - Ouverture de compte (40)
 - Gestion du CA (augmentation de 17%)
 - Gestion administrative (achats, vente, validation de factures)
 - Préparation de devis, planning
 - Prises de commandes
 - Conseils techniques auprès d'une clientèle professionnelle et particulière
 - Prise de cote sur chantier
- mai 2011 / juil. 2011** **Technico-Commercial**
 CIBA OUARY, Saint Herblain
 - Ouvertures de comptes (20), augmentation du CA de 10%
 - Vente auprès de professionnels
 - Prise de cote sur chantier
- sept. 2004 / avr. 2011** **Technico-Commercial (Responsable d'atelier, Ouvrier Polyvalent)**
 LIBAUD, Rezé
 - Gestion de portefeuille clients (évolution de 60% du CA)
 - Multiplication des tournées camions
 - Conseil technique et prise de cote auprès d'une clientèle professionnelle et particulière
 - Gestion des relations ateliers / administratifs
 - Gestion des plannings
 - Gestion du personnel (encadrement d'une équipe de 11 personnes)
 - Cisailleur, plieur, magasinier
- nov. 1999 / août 2004** **Responsable d'atelier**
 NTPA, Saint Herblain
 - Achats de fournitures
 - Gestion logistique et transports
 - Encadrement d'une équipe de 5 personnes
- sept. 1994 / oct. 1999** **Responsable d'atelier (Ouvrier Polyvalent)**
 CBI ATLANTIQUE, Rezé
 - Gestion des plannings et des transports
 - Cisailleur, plieur, magasinier
- sept. 1993 / avr. 1994** **Sableur**
 POIRIER MAHOT ET LIO, Treillières
 - Sablage
 - Peinture industrielle thermo laquée

DIPLOMES ET FORMATIONS

- / juin 2010** **CACES 3**
- / juin 1993** **Niveau Brevet Technicien Chaudronnerie et Tuyauterie Industrielle**
- / juin 1991** **BEP Structure Métallique - CAP Ensemble Chaudronné - CAP**
 ENNA Nantes

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Français

CENTRES D'INTERETS

SPORTS NAUTIQUES