



02/06/1971 (52 ans)
Nationalité LinkedIn
Marié
Permis Permis B

* ***** *

Marcq (78770)

*****@*****.***

Manager Achats International, dans un environnement industriel complexe, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

- févr. 2022 / aujourd'hui** **Chef d'équipe Amont Câblage et Installation Systèmes Plate-forme**
Renault SAS
*Responsable Amont Câblage (20 personnes en sous traitance)
Et installation Sytemes Plateforme (10 personnes internes)*
- oct. 2019 / janv. 2022** **Pilote Métier Satisfaction Client**
Renault SAS Guyancourt
Responsable Qualité Câblage : Fournisseur / Usines / réseau.
- déc. 2016 /** **Alliance Strategy Manager**
RENAULT SAS - ALLIANCE PURCHASING ORGANIZATION
** Responsable de la convergence des processus CRM achat (Sourcing, Revue de performance,) et des reportng économique « COST » pour les membres de l'Alliance : RENAULT, NISSAN, MITSUBISHI. Périmètre monde.
* Formateur Interne à l'Ecole des Achats « APO Academy »
* Support processus Achats auprès du Management de l'Ingénierie.
* Management du reportng des Synergies de l'Alliance Renault Nissan Mitsubishi.
Reportng achat tri-annuel auprès de RNBV. Groupe RENAULT, périmètre monde,*
- sept. 2012 / nov. 2016** **RENAULT-NISSAN PURCHASING**
RENAULT SAS - RNPO
ORGANIZATION
*Septembre 2012 - Novembre 2016 - 4 ans - Guyancourt- France.
RNPO - Direction des Achats Body-Electrical :
Régional Commodity Manager RCM - Faisceau faible tension, Hybride et Haute Tension (Thermique, EV-HEV-PHEV)
* Responsable des activités de sourcing de la commodité Câblages projets VP et VU, budget de 20M€ à 300M€ par an, gestion du Panel, sourcing plan. Négociation et réalisation des contrats de nomination fournisseur. Management d'une équipe transversale de 7 acheteurs. Prise en compte des critères RSE.
* Responsable de la performance économique QCD sur les Composants Stratégiques RENAULT- NISSAN : -3 à -3,4% de réduction de coût par an pendant 4 ans : assurer les effets volumes par la convergence technique.
* Proposition de Stratégie Technique et Economique avec l'ingénierie. Visibilité à 5 ans : Elaboration de la roadmap Technico-économique des projets, Europe élargie.
* Support à l'Ingénierie et aux Usines pour les sujets achats commodité - Périmètre Monde, toutes marques.*
- sept. 2002 / août 2012** **Acheteur Projet, acheteur Série**
RENAULT SAS - RNPO
*RNPO Direction des projets véhicules.
Acheteur Projet, acheteur Série. CA 50 à 300 M€ par an.
* Commodités : Multimédia, Instrumentation et commutation, Faisceau électrique, Calculateurs électroniques. Projets gérés : X84 Mégane 2 et Scenic 2, X44 Twingo 2, X61 Kangoo 2, RENAULT et DAIMLER
* Responsabilité QCD Qualité, Coûts, Délais des pièces achetées. Coordination des activités achats / qualité avec l'ingénierie, les usines et les fournisseurs.
* Qualité, Délais : pilotage d'audits de pré production et d'audits Capacitaire sur les sites fournisseurs selon les standards FIEV, gestion des crises 'approvisionnement / qualité (Audit 8D). Europe élargie.
* Responsable de la réduction des coûts, application des leviers de négociation RNPO / APO, reportng des résultats. Objectifs toujours atteints ou dépassés : -5%/an.*

- avr. 1997 / mars 2002 Chef de Produit**
MANUDAX FRANCE SA - Paris
Importation et vente de composants électroniques : 20 personnes, 6M€/an.
Chef de Produit : Développement et suivi des clients grand compte pour les supports de test et burn-in. Formation des Technico-commerciaux, gestion des stocks, passage des commandes achat.
- nov. 1993 / mars 1997 Assistant commercial sédentaire**
RDI
Distributeur de composants passifs, de fusibles et de connectique : 100 personnes, 16M€/an.
Assistant commercial sédentaire, puis commercial terrain, région Ouest de la France.

DIPLOMES ET FORMATIONS

- janv. 2012 / oct. 2012 Formation continue de management**
GRENOBLE ECOLE DE MANAGEMENT
- / juin 1995 BTS Action Commerciale; obtenu en alternance - BAC+2**
Créteil
- / juin 1992 1 année d'études en Commerce Finance Communication**
NOVANCIA (CCI Paris)
- / juin 1991 BACCALAUREAT TECHNIQUES COMMERCIALES - BAC**

COMPETENCES

Achats, stratégie de sourcing, adaptation de stratégie technique, crise d'approvisionnement, environnement international complexe, sourcing RSE

COMPETENCES LINGUISTIQUES

- | | |
|----------------|---------------|
| Anglais | Professionnel |
| Roumain | Elémentaire |

CENTRES D'INTERETS

trading amateur, Voile en association sportive