



*** **

17/03/1987 (37 ans)
Nationalité Française
Permis B

** **

Juan-les-Pins (06161 CEDEX)

*****@*****.***

Conseiller Commercial, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

janv. 2023 /

Conseiller Commercial

SIXT, Nice

*Accueillir et renseigner une clientèle internationale exigeante
Offrir une expérience client exceptionnelle en proposant une solution personnalisée,
adaptée à chacun
Vendre des produits et services additionnels
Assurer le suivi administratif et logistique de l'agence*

juil. 2016 / janv. 2023

Conseiller Clientèle Non-Résident

BNP PARIBAS, Mougins

*Orientation, conseil et proposition de solutions adaptées à la situation financière des clients
Appréciation et surveillance de la tendance des marchés
Gestion et développement du portefeuille clients pour répondre aux objectifs de ventes
fixés
par la banque
Vente de produits financiers
Montage et gestion des dossiers (obtention de crédits, assurances, placements
financiers
Contribuer à la réalisation du plan d'action commercial et des objectifs dans le respect
de la
primauté des intérêts des clients
Connaître, développer et fidéliser le portefeuille agence*

nov. 2015 / juin 2016

Conseiller Clientèle Particulier

Crédit agricole, Grasse

janv. 2010 / janv. 2015

Responsable d'un point de vente

SFR, Montbéliard

*Garantir la mise en place de la politique commerciale et marketing de l'entreprise
Mise en place et animation des opérations commerciales
Assurer l'organisation et la gestion administrative du point de vente : recrutement,
planning,
gestion du stock, commande fournisseurs, inventaires
Réaliser le pilotage de la performance du point de vente : animation, formation,
coaching,
management des équipes de ventes
Analyse des résultats financiers et des performances commerciales des équipes,
ajustement
de la stratégie commerciale, veille à la rentabilité du magasin.
Rédaction de rapports pour rendre compte de l'activité du magasin, des actions mises
en
place et des résultats obtenus, retours sur les opérations commerciales et leurs
retombées
économiques.*

mai 2008 / oct. 2009

Acheteur public

Mairie d Etupes, Montbéliard

*Rédiger les cahiers des charges en accompagnant les services dans la définition de
leurs
besoins
Analyser les offres financières et assister les services dans l'analyse techniques des
offres
Assurer le suivi administratif des marchés*

DIPLOMES ET FORMATIONS

sept. 2007 / sept. 2008 **Licence professionnelle Gestion des Achats** - BAC+3
IUT Lille 2, Lille

sept. 2005 / juin 2007 **D.U.T. Gestion Administrative et Commerciale** - BAC+2
IUT Belfort-Montbéliard, Montbelliard

sept. 2004 / juin 2005 **Baccalauréat** - BAC
George Cuvier, Montbelliard

COMPETENCES

Access, Excel, Outlook, Powerpoint, Word, MS Office, traitement des données

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais

Allemand

Italien

Français