



Permis B

Villefranche-sur-Saône (69400)

*****@*****.***

RESPONSABLE COMMERCIAL B TO B, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

juil. 2022 / juil. 2023

RESPONSABLE COMMERCIAL B TO B

OTRA

- * Développement portefeuille parkings sécurisés privés, publics, DSP.
- * Développement portefeuille transporteurs utilisateurs de parkings sécurisés via l'application.
- * Logiciel: Odoo

juil. 2021 / juin 2022

ATS Santé Groupe STERNE

Business Developer Transport route et aérien en température dirigée en CDD

- * Prospection, développement portefeuille clients santé.
- * Clients: laboratoires, biotechnologies, cliniques, hôpitaux.
- * Secteur: AURA, Bourgogne-Franche-Comté, PACA.
- * Logiciel: Salesforce.

nov. 2019 / juin 2021

Ingénieur commercial

KALHYGE MNH Groupe

- * Suivi et développement clients hygiène professionnelle
- * Clientèle : Entreprises de Propreté, Industries, Tertiaire.
- * Logiciel : Salesforce, My Deviseur.

mars 2017 / juil. 2018

Technico-commercial

Transports GERVAIS

- * Suivi, développement, clients messagerie et palettes France.
- * Secteurs industrie et vins.
- * Développement export palettes UE.
- * Portefeuille : 350 clients dont groupe Guigal, Vins Duboeuf, Carly, Venair, groupe Thion, Cherry Rocher, etc....
- * CA : 10 millions d'€/an
- * Logiciel : AKANEA (SAGE).

nov. 2014 / mars 2017

Responsable commercial-Chef d'exploitation

SKYNET WORLD WIDE EXPRESS

- * Développement commercial colis express national et international.
- * Création et gestion du portefeuille clients.
- * Développement transport sécurisé secteur HBJO.
- * Management conducteurs.
- * CA : 350 K€/an

déc. 2013 / oct. 2014

Responsable commercial Route et Overseas

GO-TRANS

- * Développement et gestion du portefeuille clients.
- * Développement des accords fournisseurs transport maritime et aérien.
- * Mise en place d'une stratégie commerciale en accord avec le service exploitation.
- * 400 K€/an

* Portefeuille clients : Isermatic, Conservor, LBA, Metso Minerals, Sudlac, Team Green, Technibag, etc...

janv. 2012 / déc. 2013	Commercial transport national et international ACTI-FRET * <i>Commercial affrètement secteur Rhône-Alpes.</i> * <i>CA : 300 K€/an</i>
janv. 2011 / nov. 2011	Commercial informatique embarquée OKTALOGIC * <i>Vente de système informatique embarqué auprès des professionnels.</i> * <i>Géolocalisation et remontée de données sociales.</i> * <i>Développement portefeuille client sur Grand Rhône-Alpes.</i>
janv. 2006 / déc. 2009	Commercial transport international DIMOTRANS * <i>Responsable secteurs Isère-Savoie-Rhône nord.</i> * <i>Gestion, développement portefeuilles clients Route et Overseas.</i> * <i>Groupage international.</i> * <i>Responsable développement affrètement international et national.</i> * <i>CA 1 millions d' €</i> * <i>Portefeuille : 150 clients dont Areva R&D, Photowatt, Becker, Danieli Rotelec, Gindre Duchavany, Roche Diagnostic, etc...</i> * <i>Logiciel AS 400</i>
janv. 2004 / déc. 2005	EXPLOITANT TRANSPORT SERTA * <i>Gestion livraisons et ramasses régionale, mise en place des tournées.</i> * <i>Départ navettes de nuit, gestion disques, affrètement.</i>
sept. 2002 / juin 2004	DARFEUILLE SALVESEN * <i>Service après-vente, relation clientèle, mise en place des dossiers litiges.</i> * <i>Gestion arrivages inter-agences.</i> * <i>Responsable des départs des tractions de nuit.</i> * <i>Logiciel :AS 400</i>
janv. 1994 / déc. 2001	Chauffeur-livreur LIPS Reprographie * <i>Livraisons auprès des entreprises. Gestion des livraisons.</i>
janv. 1992 / déc. 1993	Chef d'exploitation ONYX-MASSE (VEOLIA) * <i>Organisation des tournées de collectes de déchets ménagers.</i> * <i>Encadrement et management d'une équipe de 35 personnes</i> * <i>Gestion d'un parc de 15 véhicules.</i>
janv. 1989 / déc. 1991	Officier spécialiste transport-logistique EOR Tours et 3eme RCS

DIPLOMES ET FORMATIONS

sept. 2001 / juin 2002	Formation à l'Institut de Gestion, Comptabilité, Informatique en Transport- Logistique (IGCIT) groupe; Management, exploitation d'un service transport AFT-IFTIM
/ juin 1988	DEUG Sciences Economiques - BAC+2
/ juin 1986	Baccalauréat B Economie - BAC

COMPETENCES

AS 400, SAGE, Odoo, Salesforce, système informatique

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais

Bilingue

Allemand

Français

CENTRES D'INTERETS

Golf, Football Américain, ski, lecture de romans historiques et géopolitiques