



***** **

11/07/1970 (53 ans)
Nationalité Français
Marié, 2 enfants
Permis Permis B

** ***** ** *****

Paris 15 Vaugirard (75015)
***** - *****
*****@****.**

Directeur de B.U., Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

janv. 2021 / aujourd'hui **PDG**

Schunk Carbon Technology

Direction de la filiale française du groupe allemand Schunk. Conception et fabrication de produits en carbone, graphite, céramiques techniques, équipements ferroviaires de transmission de courant

janv. 2017 /

Directeur Nouveaux Produits et Support Technique Client

AK Steel Europe

- Management d'une équipe pluridisciplinaire (10 pers.) du service technique client: acheteurs, approvisionneurs, ingénieur métallurgiste, directeur amélioration continue.
- Certification de 3 aciers inoxydables pour contact alimentaire suivant directives françaises et européennes (CHROMESHIELD 22, NITRONIC 50 et NITRONIC 60)
- Réalisation et standardisation de toutes les spécifications techniques d'achat du groupe (50). Reprise et création de toutes les brochures technico-commerciales (20)
- Introduction de 2 nouveaux aciers inoxydables majeurs en 2018 et 2019 dans la gamme de produits (15-5 PH H1025 ESR et PH 13-8 Mo aéronautique).
- Certification d'un nouveau producteur pour le fer pur ARMCO (2019)

janv. 2009 /

Directeur général France

AK Steel Corporation (CA 6MM USD - 6M tonnes d'acier)

- Production et distribution d'aciers inoxydables spéciaux - fer pur ARMCO - titane
- Secteurs d'activité : médical (prothèses, instrumentation), aéronautique, automobile, naval, pétrole, physique des hautes énergies, énergie électrique (transformateurs)
- Clients : Faurecia, Safran, Zodiac Aerospace, Dassault, MBDA, CERN, CEA, KSB, VELAN, mécanique de précision
- Déplacements fréquents en Europe et aux USA
> Réorganisation complète de l'entreprise (RH, Reporting, Commercial, Spécifications techniques)
> Relocalisation de l'entreprise de Maurepas (78) à Suresnes (92) en 2012
> Certification de l'entreprise à la norme EN 9120 (stockiste aéronautique) en 2012
> Président du comité qualité européen
> Relocalisation et amélioration de l'entrepôt en 2014 (600 m², 130 tonnes d'acier)
> Encadrement de 6 à 9 personnes (ventes, finances, admin.), CA 4,2 m€ (2017)
> Augmentation des marges sur toutes les lignes de produit
> Acquisition historique du plus gros contrat européen en 2016.

janv. 2007 / janv. 2009

Directeur commercial

TRW Automotive (72000 coll., 12 MMUSD)

Systèmes de freinage (ABS, ESP, amplificateurs, étriers de freins)
- Définition et mise en oeuvre de la stratégie commerciale avec Hitachi.
- encadrement de 6 responsables grands comptes et 1 coordinatrice des ventes.
- négociations et déplacements en Europe, Inde, Japon.
> acquisition contrats de 6 à 20 millions d'Euros / an (Roumanie, Argentine, Inde).
> croissance du compte de 7% / an - CA 170 m€/an en 2008
> amélioration de la rentabilité de 80% des programmes du compte

janv. 2005 / janv. 2007

Responsable grand compte senior

TRW

- promotion au Japon auprès ingénierie / achats Nissan
> négociation des réductions de coûts (-3% / an) avec les directeurs achats
> négociation des transferts de production en Europe (20), des révisions de prix

- janv. 2002 / janv. 2005** **Responsable grand compte**
TRW
- *management transversal de 20 personnes (ingénierie, finance, achats, usines)*
- *organisation des comités de direction projet mensuels avec Renault*
> *négociation des outillages (8 millions €), des modifications (150)*
- janv. 2001 / janv. 2002** **Responsable grand compte**
TRW
> *acquisition d'un projet de R&D 'steering by wire'*
- *développement commercial direction assistée Citroën C4 Picasso*
- nov. 1995 / mars 2001** **Ingénieur de projets puis Directeur Commercial**
Aumund France, Paris
(Groupe allemand -250 salariés - CA 80 m€)
- *dimensionnement et vente de convoyeurs, extracteurs et structures métalliques*
- *élévateurs à godets, transporteurs à tablier métallique, retourneur de wagons*
- *groupes d'entraînement (réducteurs, moteurs électriques) jusqu'à 200 kW*
> *acquisition de contrats de 1 à 18 MF (Vicat, Lafarge, Calcia, Technip, Krupp Polysius, FCB), en France, Afrique du Nord, Turquie.*
- *gestion d'affaires jusqu'au démarrage des équipements (équipe 2 x 8 - 4 semaines)*

DIPLOMES ET FORMATIONS

- sept. 1991 / juin 1994** **Ingénieur ENSAM (Arts et Métiers ParisTech), spécialité énergétique** - BAC+5
Aix-en-Provence / Paris
- sept. 1988 / juin 1991** **Mathématiques Supérieures et Spéciales Technologiques** - BAC+2
Nice
- / **BAC C - BAC**
Lycée Masséna, Nice
- / **Initiation au RCC-M (Règles de Conception Nucléaire)**
Bureau Veritas
- / **Auditeur qualité interne ISO 9001**
Cegos
- / **Leadership et management**
Dynargie
- / **Négociation de haut niveau et finance pour managers**
Cegos
- / **Certifié 6 sigma (green belt)**
- / **Communication en entreprise**
Cegos

COMPETENCES

Automobile, Cimenterie, Métallurgie, aciers inoxydables, voile, management, négociation, Direction de filiale ou de BU, direction technique, management de projet

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais	Bilingue
Espagnol	Elémentaire
Allemand	Elémentaire
Français	Bilingue

CENTRES D'INTERETS

Course à pied, voile, histoire des sciences, bricolage