



\*\*\*\*\*

\*\* \*\*\*\*\* \*\* \*\*\*\*\*

Carnac (56340)

\*\*\*\*\*

\*\*,\*\*\*\*\*@\*\*\*\*\*,\*\*

## Responsable centre de profit vente BtoB encadrement, Sénior

### EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

juin 2023 / sept. 2023

#### **DIRECTEUR DIRECTEUR COMMERCIAL France**

SYNAPSEO NAUTISME à Nivillac 56

*FRANCE Objectif : Entrée dans le capital social de Synapseo Nautisme. Audit des bilans, prise de contact avec des*

*JUIN 2023 - SEPTEMBRE partenaires financiers - prospection pour la préparation d'une levée de fonds, mise en place d'un*

*2023 nouveau business plan sur cinq ans. Négociation avec de nouveaux partenaires fournisseurs.*

*J'ai quitté cette entreprise après avoir pris connaissance de plusieurs défaillances de la gestion financière par le Directeur Général.*

mai 2022 / mai 2023

#### **DIRECTEUR DIRECTEUR COMMERCIAL France ADV**

Propulse à Talence (33)

*COMMERCIAL Prospection chantiers navals professionnels - Salons professionnels (MESTRADE - Grand Pavois-*

*FRANCE Nautic de Paris) - Mise en place de l'offre globale commerciale (Propulseurs, Batteries, IHM) -*

*Mai 2022 - Mai 2023 Définition de la stratégie marketing et commerciale. Rénovation du site internet - des réseaux sociaux.*

*Négociation d'un contrat d'essai et de qualification avec le Groupe BENETEAU*

*Présentation de la technologie sur un semi-rigide type ZEPPELIN 18 R PRO équipé en 2 x 15 kW*

déc. 2021 / avr. 2022

#### **NEGOCIATEUR**

Auray (56)

*IMMOBILIER Prospection, analyse des bilans professionnels, Résultats d'Exploitation, E.B.E, Vente et location de*

*PROFESSIONNEL fonds de commerce, de murs, négociation et signature de compris de vente ou de location en B to B.*

*Secteur Sud Morbihan (Toute la cote de Sarzeau à Etel).*

*Décembre 2021 - Avril*

*2022*

juin 2020 / sept. 2020

#### **CHEF DE BASE NAUTIQUE**

SOCIETE S.B.L ET RECONVERSION

*ANNEE 2016 - 2020 Gestion des clients arrivées et départs, Check In et Check Out des unités bateaux moteur de*

*5.30 m à 9.50 m. vérification des nombreux points de sécurité à bords des bateaux, vérification*

*des réparations, entretiens hebdomadaires des moteurs.*

*Conseils sur les zones de navigations et temps de parcours. Points météo sur la zone.*

oct. 2019 / déc. 2019

#### **MARITIME ACCOUNT MANAGER**

I.E.C TELECOM

*développer les ventes des systèmes de communication par satellites pour les navires de*

*plaisances, de pêche, de la marine marchande et de transport de voyageurs auprès des décideurs*

*(armateurs français) et installateurs en électronique.*

mai 2019 / sept. 2019

#### **ADJOINT CHEF DE BASE NAUTIQUE**

Dream Yatch Charter sur la Base Nautique de Propriano (Corse)

*Gestion des clients arrivées et départs, Check In et Check Out des unités à voiles monocoques et multicoques de 34 pieds à 52 pieds, vérification des nombreux points de sécurité à bords des bateaux, vérification des réparations, entretiens hebdomadaires des moteurs.  
Conseils sur les zones de navigations et temps de parcours. Points météo sur la zone.*

**oct. 2018 / juin 2019**

**Commerciale**

Institut Nautique de Bretagne

*Passionné du secteur du nautisme, je suis en formation commerciale, marketing, gestion prévisionnelle, et Digital dans le monde du nautisme. Cette formation s'est terminée le 02 juillet 2019.*

*Mission commerciale chez SUNSAIL & MOORINGS : Vendre des séjours de locations de bateaux Jeanneau (Monocoque) et Léopard (Catamaran)*

**juil. 2018 / sept. 2018**

**Directeur M. Le Roch et Responsable de stage M. Rouault**

Nautic SPORT à la Trinité sur Mer

*(semi-rigide, coque open, cabine, voilier). Contacts clients, vérification de sécurité, départs*

*clients avec les locations bateaux pour Houat, Hoëdic, Belle Ile en Mer, Groix. (Du 10 Août au 08 Septembre 2018).*

**sept. 2015 / juin 2016**

**DIRECTEUR COMMERCIAL I.D.F**

REGION ILE DE FRANCE

**juil. 2014 / janv. 2015**

**RESPONSABLE COMMERCIAL ET PRESCRIPTIONS**

REGION ILE DE FRANCE

**nov. 2011 /**

**RESPONSABLE COMMERCIAL**

SOCIETE THORN REGION ILE DE FRANCE

**juin 2002 / oct. 2011**

SOCIETE THORN REGION ILE DE FRANCE

REGION ILE DE FRANCE

*Juin 2002 à octobre*

*2011*

**févr. 1996 / juin 2002**

**DIRECTEUR COMMERCIAL**

REGION ILE DE FRANCE

**févr. 1996 /**

**Responsable du secteur**

REGION ILE DE FRANCE

*j'ai prospecté de nouveaux clients et de nouveaux prescripteurs sur notre secteur d'activité, j'ai également*

*élaboré des propositions commerciales et négocié avec des grands comptes nationaux.*

**sept. 1994 / févr. 1996**

REGION ILE DE FRANCE

*Recrutement et management de deux commerciaux et d'un responsable prescription. Reporting commercial, prescriptions affaires spéciales, SAV, négociation commerciale avec les grands*

*comptes (administration, collectivités locales, conseils généraux, installateurs)*

*Le Management d'une agence 20 M€ et 3 commerciaux (plus 2 sédentaires à l'usine) sur les 7*

*départements de la région parisienne en plus des commerciaux sédentaires de l'usine basée à*

*CHARMEIL (03), et des relations avec les différents services Bureau d'Etudes, Fabrication, Qualité et*

*Expédition. Le développement du Chiffre d'affaires, fidélisation des clients acquis, prescriptions*

*spécifiques des appareils d'éclairage routier et du mobilier d'éclairage urbain (décoratif) sur des marchés*

*d'appel d'offres publics. Visite de l'ensemble des collectivités territoriales et locales*

(communes et  
Conseils Généraux) sur les départements du Val d'Oise, de l'Oise, de la Seine et  
Marne, les aéroports de  
Roissy CDG et Orly, les Etablissements Publics d'Aménagement de Marne la Vallée  
(secteur Disney) et  
de Sénart.

/

### **Commerciale**

Groupe LACROIX Industries Agence parisienne I.D.F Signalisation  
Dans le cadre de la création d'un nouveau département « mobilier urbain », j'avais  
pour mission de  
mettre en place une action commerciale, en prospectant de nouveaux clients.  
Visite des collectivités territoriales, élus, et groupe de TP.

/

Société ALED France Eclairages

Prospection de nouveaux clients et identification des affaires en Eclairage avec la  
gamme  
des appareils LEDS de la société ALED  
Visite des Architectes, Bureaux d'Etudes, Collectivités territoriales, et installateurs.

/

Groupe GEWISS

Prospection de nouveaux clients et identification des affaires en Eclairage Public avec  
la  
gamme des appareils LEDS de chez GEWISS  
Visite des Architectes, Bureaux d'Etudes, Collectivités territoriales, et installateurs.

/

Société THORN - Groupe ZUMTOBEL

Management de l'équipe de vente (3 pers.) et du Bureau d'études photométriques (2  
techniciens) et  
2 assistantes commerciales.  
Collaboration à l'élaboration et à la mise en œuvre des objectifs et stratégies  
commerciales  
Conquête et suivi des Grands Comptes : ADP Orly et Roissy, Collectivités locales et  
territoriales.  
Gestion courante de l'agence : budgets, plannings, reporting, encours, recouvrements  
Réalizations : Éclairage Public à LEDS ZAC des Hauts de Margny Les Compiègnes.  
Éclairage Public à LEDS Quartier ROUGEMONT commune de SEVRAN  
Éclairage Public à LEDS A.D.P Orly  
Éclairage Public centre-ville de CHARENTON LE PONT (marque HESS)  
C.A 2011 : 800 K€ - C.A 2013 : 3.5 M€

Société COMATELEC - Groupe SCHREDER

- Développement du Chiffre d'affaires, fidélisation des clients acquis, prescriptions  
spécifiques des appareils d'éclairage routier et du mobilier d'éclairage urbain  
(décoratif) sur des  
marchés d'appel d'offres publics.

- Management de 2 Technico-commerciaux, 2 assistantes commerciales et gestion  
des projets

prioritaires avec le Bureau d'études Comatelec

- Visite de l'ensemble des collectivités territoriales et locales (communes et Conseils  
Généraux) sur les départements du Val d'Oise, de l'Oise, de la Seine et Marne, les  
aéroports de  
Roissy CDG et Orly, les Etablissements Publics d'Aménagement de Marne la Vallée  
(secteur Disney)  
et de Sénart.

Mes interlocuteurs sont les directeurs de services techniques, les ingénieurs voiries  
des collectivités,

les élus en charge des travaux, ainsi que les chargés d'affaires des entreprises.

- Négociation Commerciale en fonction des différents projets et des accords (marché  
cadre)

avec les différents groupes du BTP (Bouygues, Suez, Vinci, Eiffage, Spie, Cegelec  
etc...) ou de leurs

filiales attributaires de ces marchés publics.

- Spécialiste en Éclairage Extérieur pour les collectivités, Installateurs, Bureau  
d'études,  
architectes.

Une démarche active sur « l'optimisation des réseaux d'éclairage publics » qui rentre  
dans le cadre  
du développement durable.

Réalizations : Accès Est - Ouest en Éclairage rasant pour A.D.P Roissy  
Échangeurs autoroutiers A 15 - Aménagement Carrefour A 15 - RN 184

Éclairage à LEDS passerelle Ile SEGUIN à Boulogne Billancourt  
Éclairage Public à LEDS sur les Villes de COMPIEGNE, CHAMBLY, CHANTILLY, NOISIEL  
Éclairage TUNNEL des TUILLERIES à PARIS, sur le périphérique Tunnel de PTE St Cloud  
\* Résultats : CA 2002 6.5 M€ CA 2011 19.5 M€ Progression : 300 %

/

**RESPONSABLE COMMERCIAL**  
SOCIETE THORN REGION ILE DE FRANCE  
SOCIETE  
COMATELEC

## DIPLOMES ET FORMATIONS

---

sept. 2002 / juin 2011      **Commercial - Management - Marché Public**

sept. 1990 / juin 1992      **B.T.S ACTION COMMERCIALE Gestion - Commerce - Marketing - BAC+2**

/ juin 1990                      **BACCALAUREAT SERIE G3 Gestion - Commerce - BAC**

## COMPETENCES

---

Photoshop, SAP, DIALUX, Excel, PowerPoint, Word

## COMPETENCES LINGUISTIQUES

---

**Anglais**                              Courant  
**Espagnol**                            Elémentaire  
**Français**

## CENTRES D'INTERETS

---

Surf, Snowboard, Voile, Tennis